



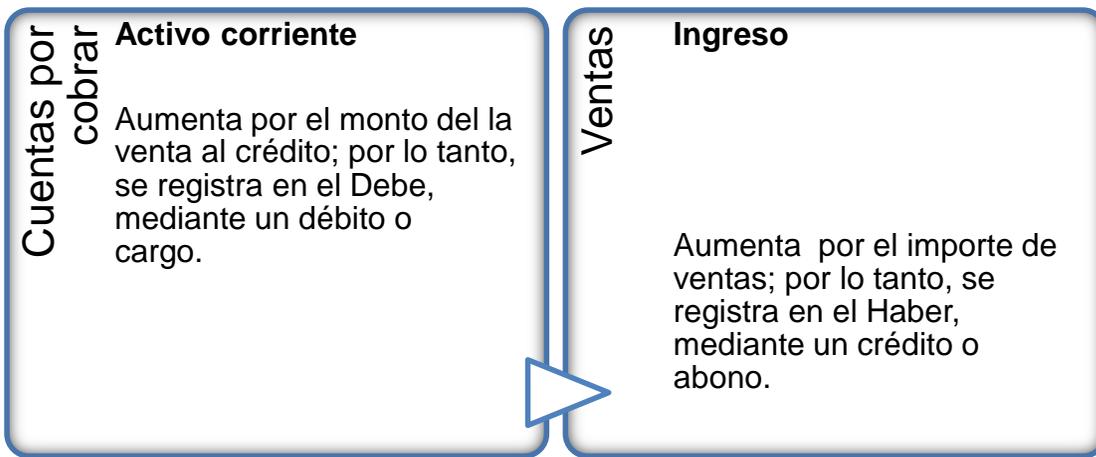
## Ejemplo:

Una empresa estima que el 2% sobre las ventas mensuales se perderá por no pago de su clientela. Durante el mes de setiembre las ventas totales fueron de ¢20.000.000<sup>00</sup>.

### a. Cálculo de incobrables

Ventas x Porcentaje de estimación: ¢20.000.000<sup>00</sup> x 2% = ¢400.000<sup>00</sup>

Análisis de la información:



### b. Asiento corriente para registrar la venta

FECHA	DETALLE	Ref.	DEBE	HABER
01/09	Cuentas por cobrar		¢ 20.000.000 <sup>00</sup>	
	Ventas			20.000.000 <sup>00</sup>
	Registro de las ventas al crédito			

Por consiguiente, la mayorización del asiento corriente es:

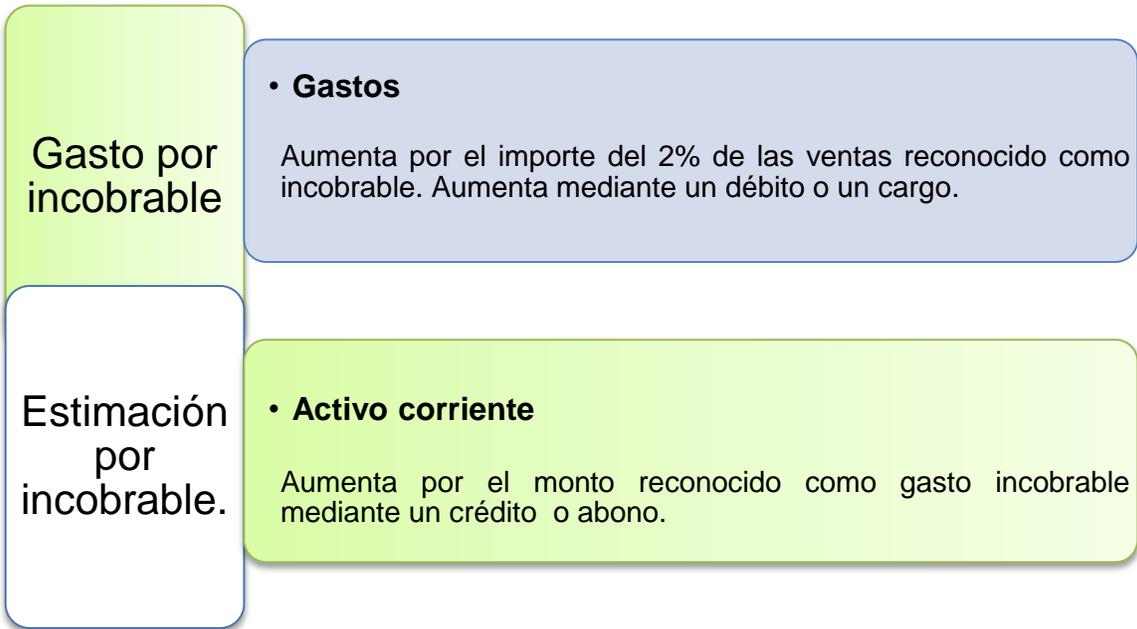
<b>Cuentas por cobrar</b>	<b>Ventas</b>
(01/09) 20.000.000 <sup>00</sup>	20.000.000 <sup>00</sup> (01/09)





## c. Asiento de ajuste para registrar el incobrable

Análisis de la información



Ahora bien, el asiento de ajuste es:

FECHA	DETALLE	Ref.	DEBE	HABER
30/09	Gasto por incobrable		¢ 400.000 <sup>00</sup>	
	Estimación por incobrable			400.000 <sup>00</sup>
	Registro del gasto por incobrable, 2% sobre las ventas			

Por lo tanto, la mayorización del asiento de ajuste correspondiente al registro del gasto por seguro del primer mes sería:

Cuentas por cobrar	
(01/09) 20.000.000 <sup>00</sup>	

Ventas	
	20.000.000 <sup>00</sup> (01/09)

Gasto por incobrable	
(30/09) 400.000 <sup>00</sup>	

Estimación por incobrable	
	(30/09) 400.000 <sup>00</sup>





## En los **Estados Financieros**:

- ✚ El gasto por incobrables se presenta en el Estado de Resultados como un Gasto de Ventas.
- ✚ La Estimación para incobrables se presenta en el Estado de Situación Financiera como una disminución de las Cuentas por Cobrar.
- ✚ Al resultado de las Cuentas por Cobrar menos la Estimación por incobrables se le llama **Cuentas por Cobrar netas**.

